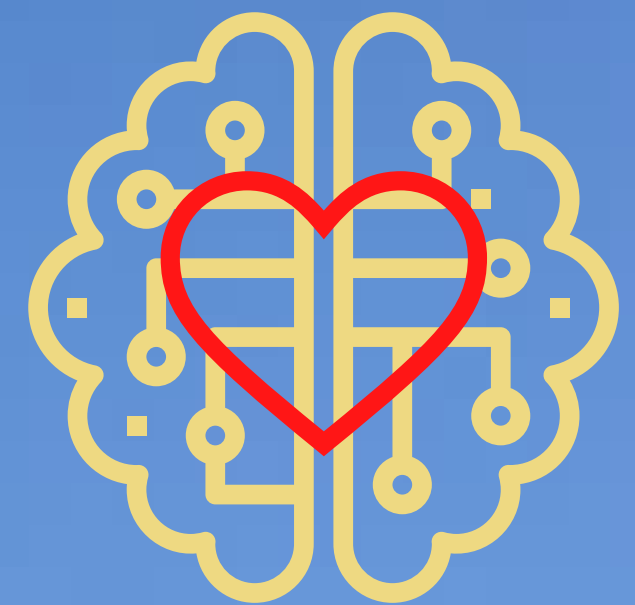




MASTERTEACHING

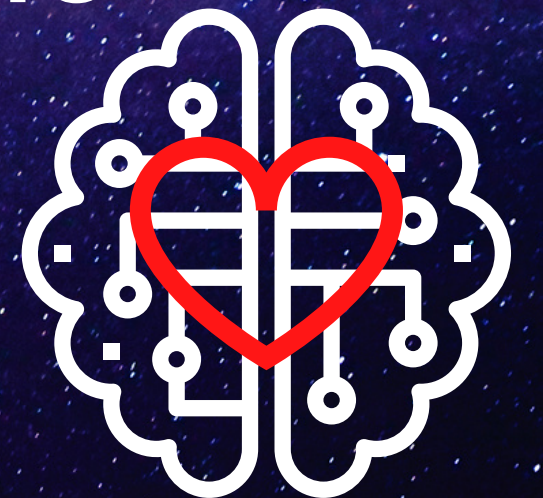
*Der Network Code*

NETZWERKE WIE EIN PROFI



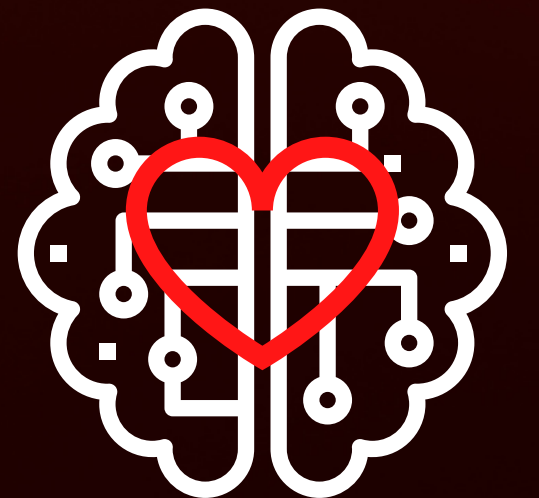
# WIE WAR ES BEI MIR?

- In den letzten Monaten bei über 20 Kongressen gesprochen
- Keynote bei Joschi Haunsperger auf Mallorca
- Einen der erfolgreichsten Onlinekongresse des Jahres veranstaltet
- Mein Podcast auf Platz 1 in meiner Kategorie
- der Apple Podcast Charets



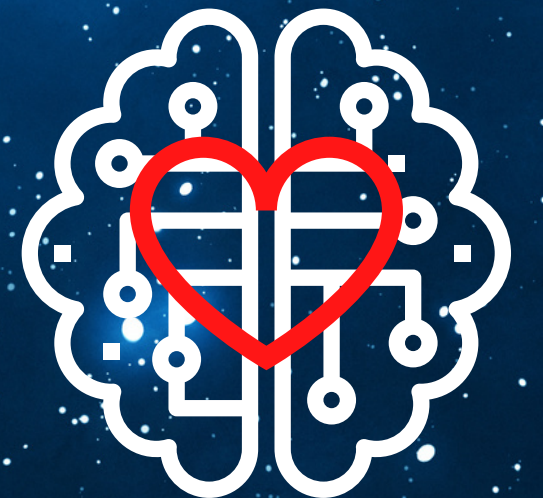
# WAS BRINGT VERNETZEN?

- Sichtbarkeit
- Gemeinsames Wachstum
- Erfolg/Umsatz
- Chancen
- Inspiration
- Wertschätzung
- "Dinge, die Du nicht kaufen kannst!"



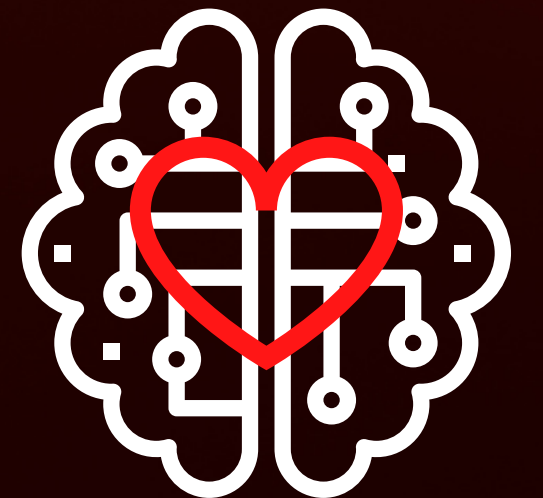
# WIE?

- Suche Menschen, die in manchen Bereichen schon weiter sind als Du
- Bühne gibt Bühne
- Offline Veranstaltungen mit Gleichgesinnten
- Nicht immer an die selben Orte gehen
- Lerne neue Menschen kennen



# SOCIAL MEDIA

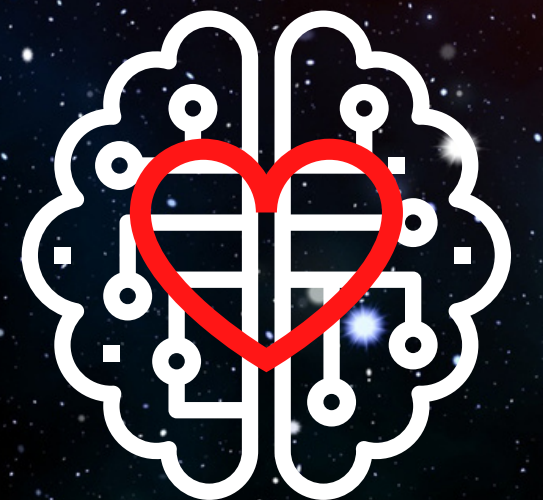
- bei Facebook 5.000 Freunde ausnutzen
- Du kannst dann per FB-Messenger in Kontakt treten
- Instagram
- LinkedIn
- Handynummer/WhatsApp



# NETZWERKEN

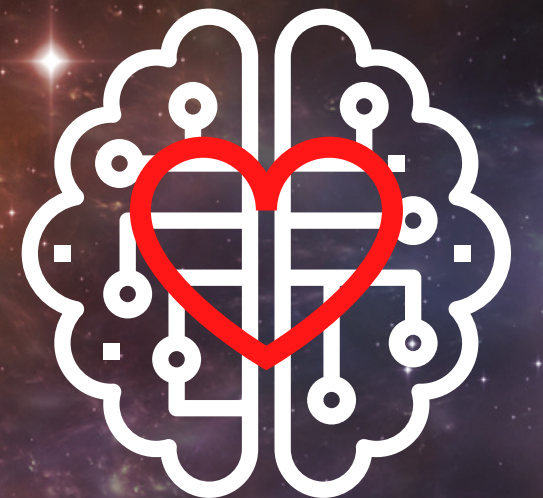
- Connect (Handynummer, FB, Insta, LinkedIn)
- Zuerst einzahlen (Mehrwert geben)
- Dann abheben

Bei manchen Menschen zahlst Du ein, bekommst aber nichts zurück!



# KONTAKTE EINTEILEN

- 20% A-Kontakte (viel Spass und Freude)
- 60% B-Kontakte (neutral, Funke springt noch nicht über)
- 20% Zeiträuber (Probleme, unangenehm, von ihnen trennen)



# KONTAKTPFLEGE

- Kleine Geschenke, 2 Kontakte vernetzen
- Unterstützung auf Social Media (Likes)
- Gelegentliche Voicemail oder Nachricht
- Persönliches Treffen mit Foto für Social
- Kontakte einladen (z.B. zum Podcast, Onlinekongress)

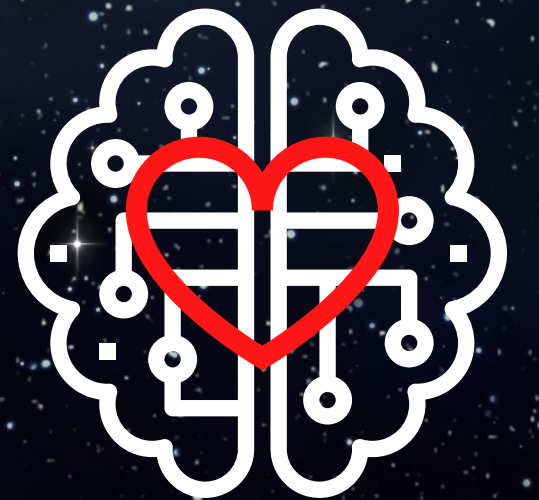




# ANFANG

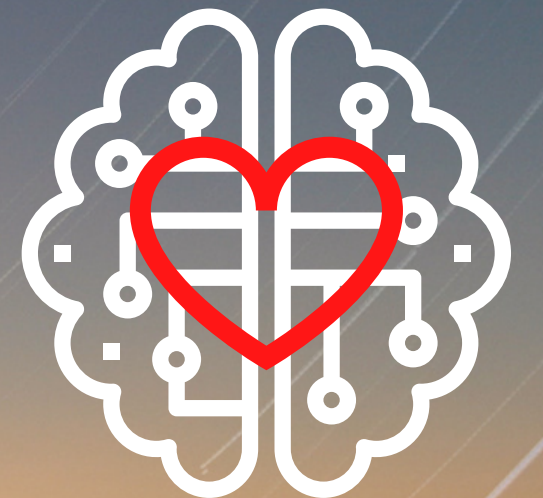
- Was ist das Problem Deines neuen Kontaktes?
- Biete deinem neuen Kontakt Lösungen an
- "What's in it for me?"

Du wirst beliebt



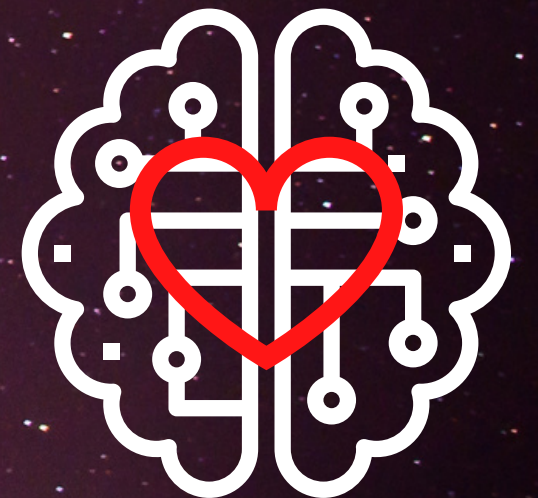
# DIE 10 REGELN DES NETWORK CODE

1. Durchhalten und dranbleiben
2. Ein nein macht gar nichts
3. Glaube an Dich selbst!
4. Vorbereitung (z.B. Social)
5. Entwickle Deine Persönlichkeit
6. In Problem und Lösungen denken
7. Auf den Punkt abliefern/kleine Geschenke
8. Außergewöhnlich sein (öffne Türen)
9. Keine zu große Erwartungen haben
10. Komme auf den Punkt



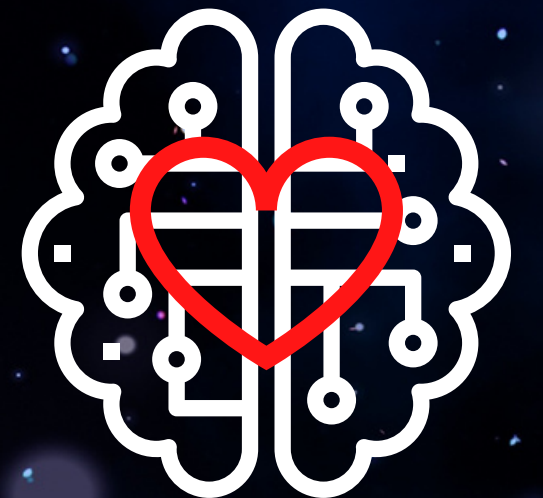
# DEINE ENERGIE ENTSCHIEDET!

- Unterstütze den anderen von Herzen gerne
- Freue Dich mit deinen Kontakten über deren Erfolge
- Komme in die High Frequency  
([www.highfrequencykongress.de](http://www.highfrequencykongress.de))
- Sei dankbar



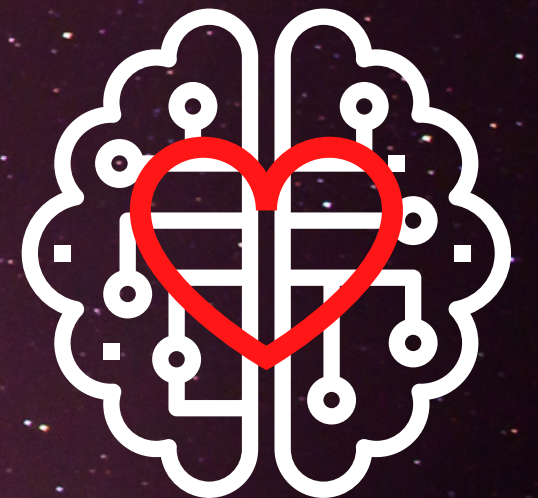
## BEISPIEL: DU MÖCHTEST GAST IN EINEM PODCAST SEIN

- Der Gastgeber des Podcasts will: Nach vorne kommen bei den Apple Podcast Charts, € verdienen
- Du kannst anbieten, den Podcast zu bewerben
- Du kannst Deine Affiliate-Links mitbringen
- Du kannst den Podcast positiv bewerten
- Du kannst den Gastgeber zu Dir in Deine Show oder Kongress einladen
- Ranking: <https://podstatus.com/csduffner>



# WEITERE MÖGLICHKEITEN

- Jeder neue Kontakt bringt wieder ein Netzwerk mit
- Nach und nach öffnet sich das Netzwerk dahinter
- In Netzwerke einkaufen, z.B. Masterminds



# KOMME JETZT IN DIE UMSETZUNG

- ✓ Was möchtest Du erreichen?
  - ✓ Wer könnte Dich dabei unterstützen?
    - ✓ Vernetze Dich
  - ✓ Gebe zuerst – empfange später
    - ✓ bleibe dran
- ...bis Du am Ziel bist

