Dein Businessplan

1.	Dein Erfolgssatz "Ich helfe (Dein Wunschkunde, z.B: alleinstehenden Frauen, Unternehmerinnen, Väter, Männer, Coaches, Singlefrauen) dieses (Problem) zu lösen – oder dieses (Ergebnis) zu erreichen, damit sie (Das Geschenk, die Freude, das Paradies, der Himmel)
2.	Wunschkunden Ich arbeite mit Ich arbeite auf keinen Fall mit
3.	Schmerz – Freude Ohne meine Hilfe Genau das macht ihr Leben zur Hölle, weil Aber mit meiner Hilfe werden sie Das ist ein riesiges Geschenk für ihr gesamtes Leben, weil
4.	Meilensteine Ich helfe meinen Kunden, dieses Ergebnis durch diese 6-9 Schritte zu erreichen (Liste die einzelnen Etappen Deines Programms auf)
5.	Wertschöpfung Als Ausgleich, um meine Klienten bei diesem Ereignis zu helfen, ist der Preis für mein Programm NUR € (Dividiere Dein Umsatzziel durch Deinen Premium-Preis. Wie viele Kunden benötigst Du dafür? Z.B. Umsatzziel = 10.000€ dividiert durch den Preis von Deinem premium Programm 2.000 € -> Du brauchst nur 5 Kunden)
6.	Warum? Ich TUE dies, weil (Deine BIG5 & Deine Ziele, Träume, Wünsche und alle persönlichen Gründe, warum Du dies erreichen willst) Der Zweck meiner Existenz ist es,
	Lese 2x täglich Deinen Businessplan LAUT Und es wird genau so in Dein Leben treten.